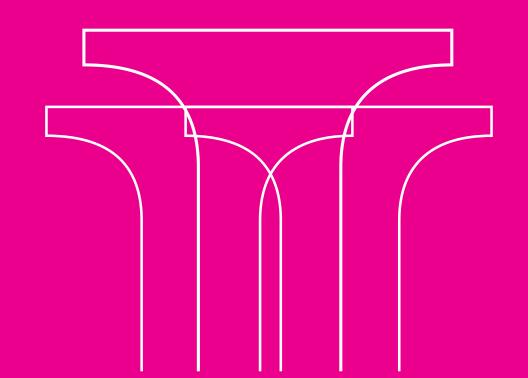


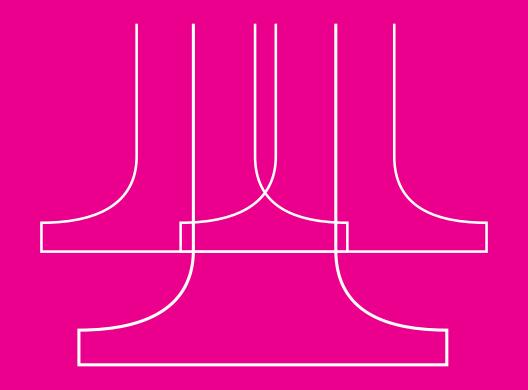
¿QUÉ HA PASADO DEL 2022 AL 2023?







¿CAMBIARON LOS CONSUMOS DE REDES?





PREFERENCIAS >

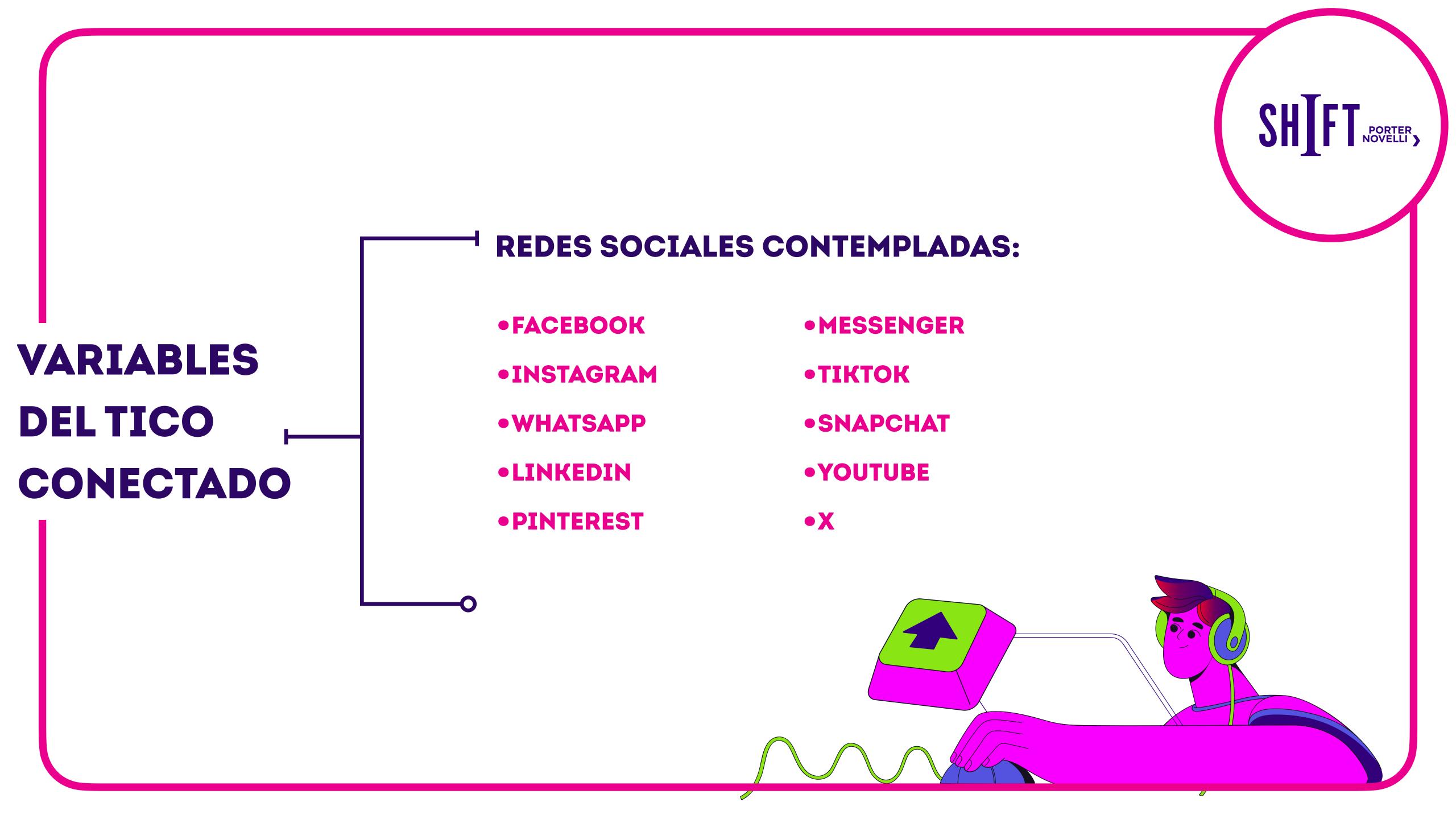


ROSSIGUE PONIENDO RETOS









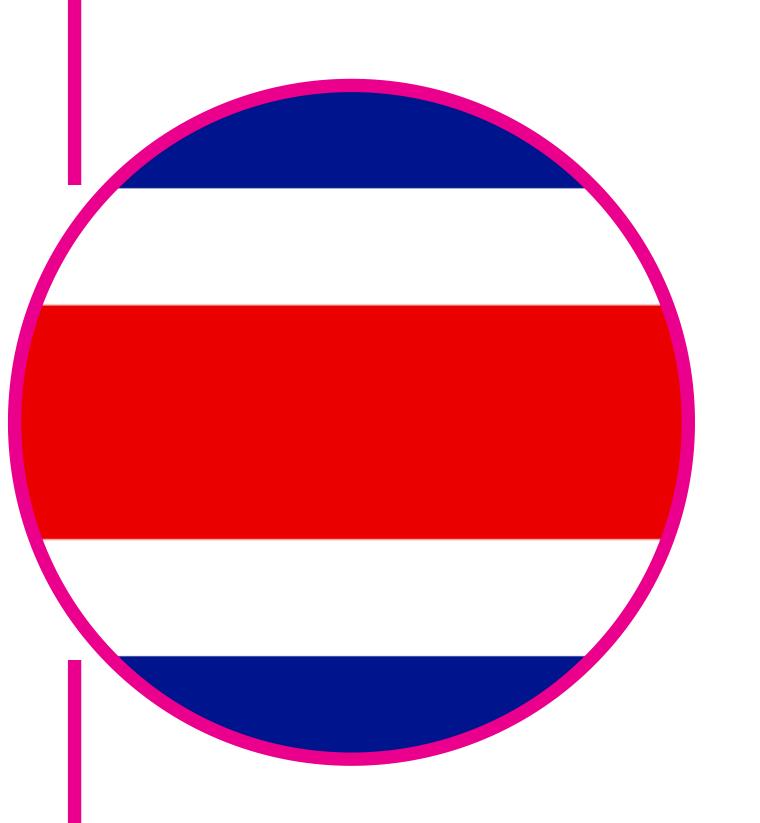


ACTUALIZACIÓN Julio 2022-Setiembre 2023

STATISTA
CONNECTIONS
(OPRG LICENSE)

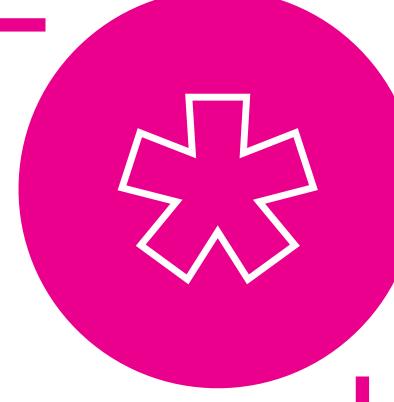
GWI BEHAVIOR DATA SET SKAI ACTIVITY DATA SET





CADAVEZ CONMÁS PRESENCIA DIGITAL





74% DE LOS TICOS ESTAMOS AL MENOS EN 1 RED SOCIAL



48.4%



41.8%



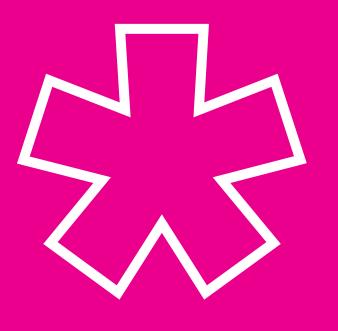
63.0%



49.3%



64.2%



EL COSTARRICENSE AUMENTA SU PRESENCIA DIGITAL MÁS RÁPIDO Y NOS PONEN A CORRER.



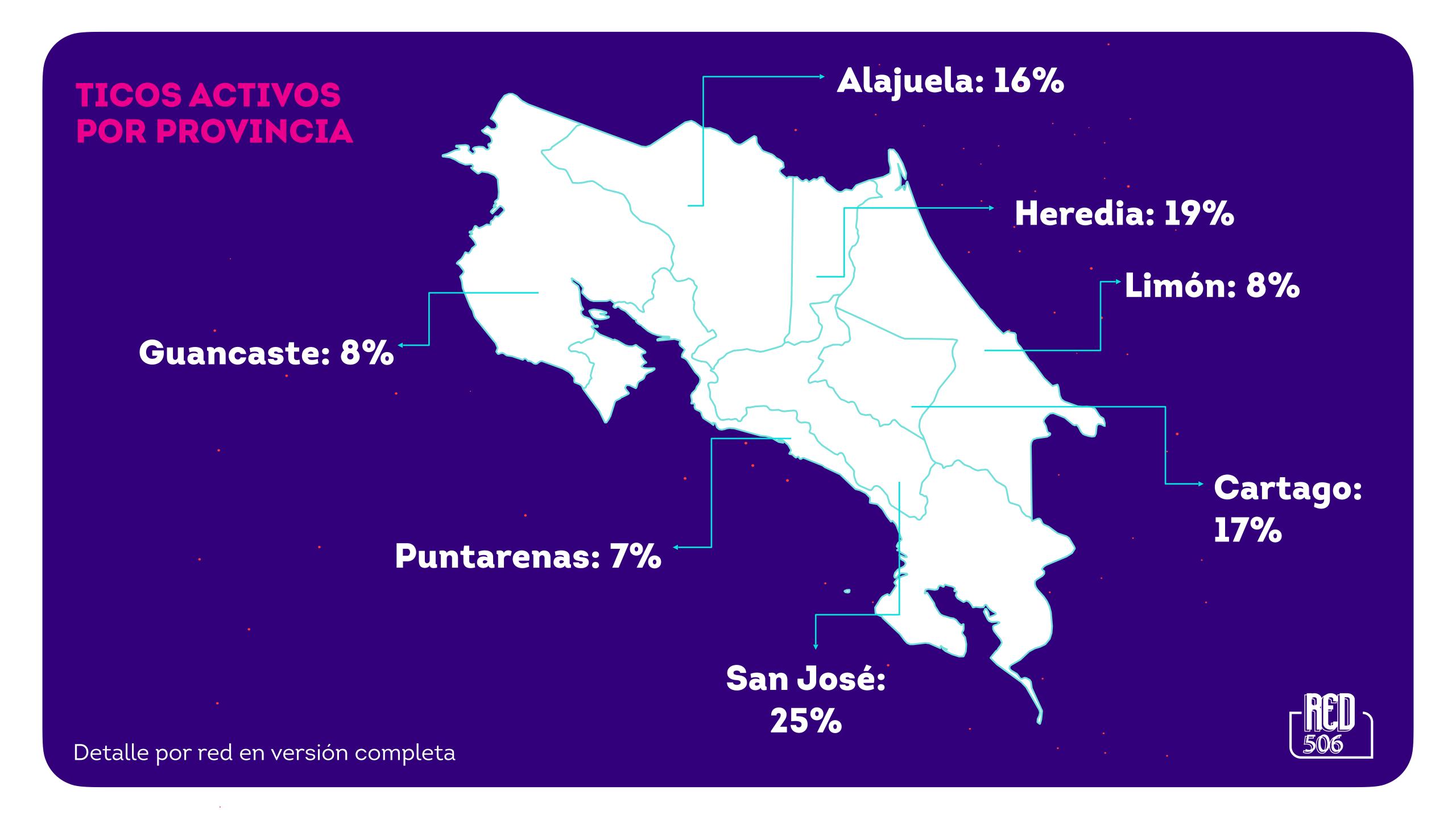


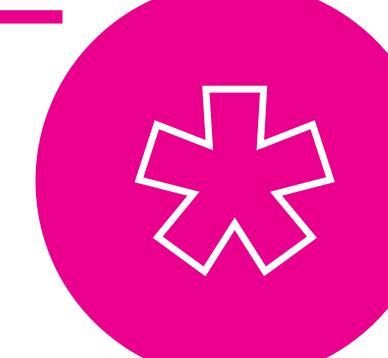


CAMPEONATO PROVINCIAL: DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA

DEL TICO ACTIVO EN RRSS







SANJOSE ELSENOR DE

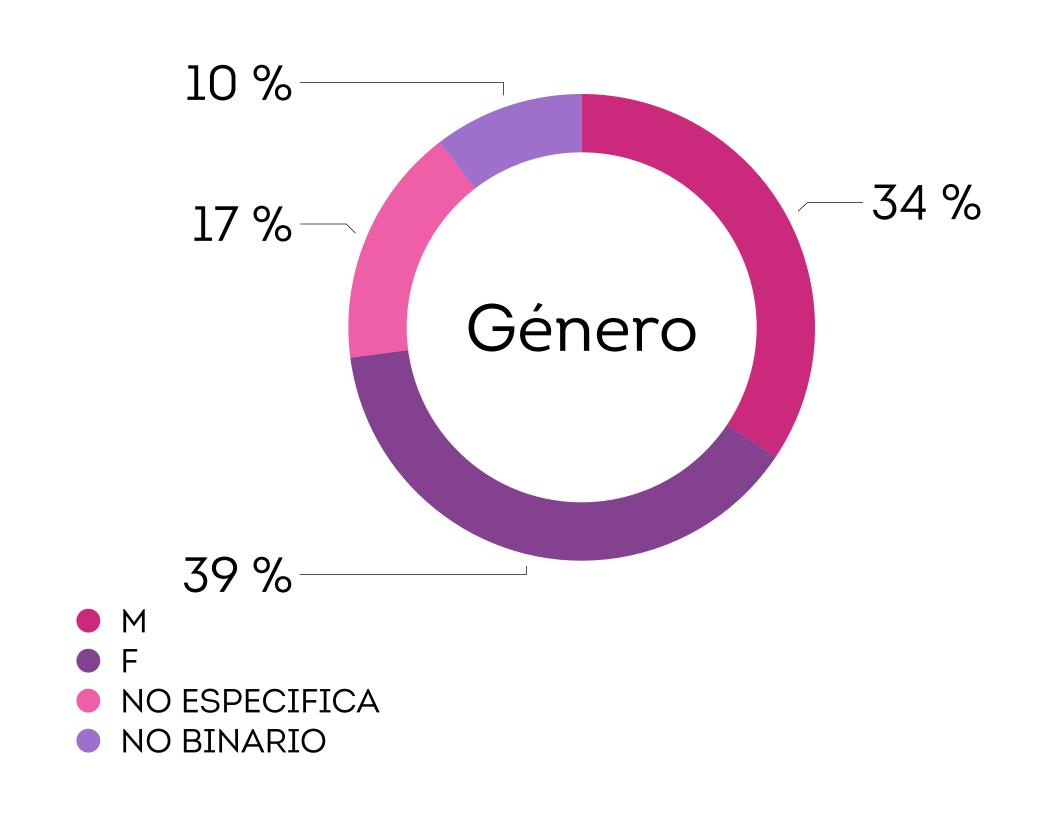
LAS REDES SOCIALES, CARTAGO BAJA, HEREDIA SUBE (EL TEAM NO 69).

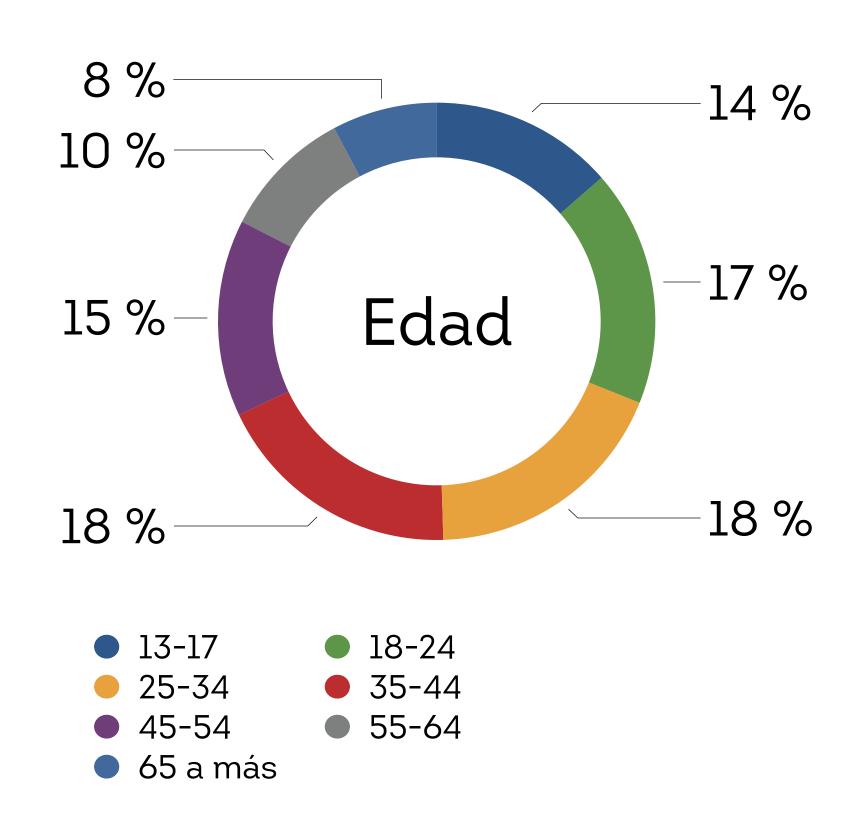


DISTRIBUCIÓN GÉNERO

Y EDAD DE LOS USUARIOS ACTIVOS:















GIRO DE USUARIOS: LOS "JÓVENES" ADULTOS (25-44 AÑOS) SON LOS MÁS ACTIVOS [10]







¿LE SEGUIMOS APOSTANDO A LO CONOCIDO?

(RETO)





¿SALIMOS DE LA FB ZONE?

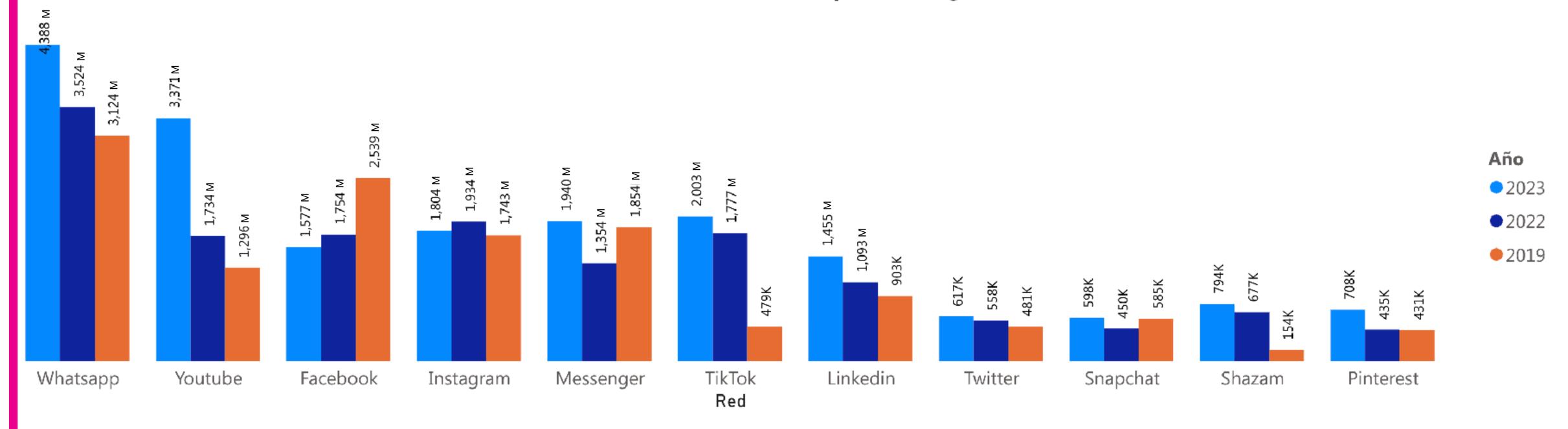




Distribución total de los usuarios activos y analizados por red social en CR y su diferencia:



Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social

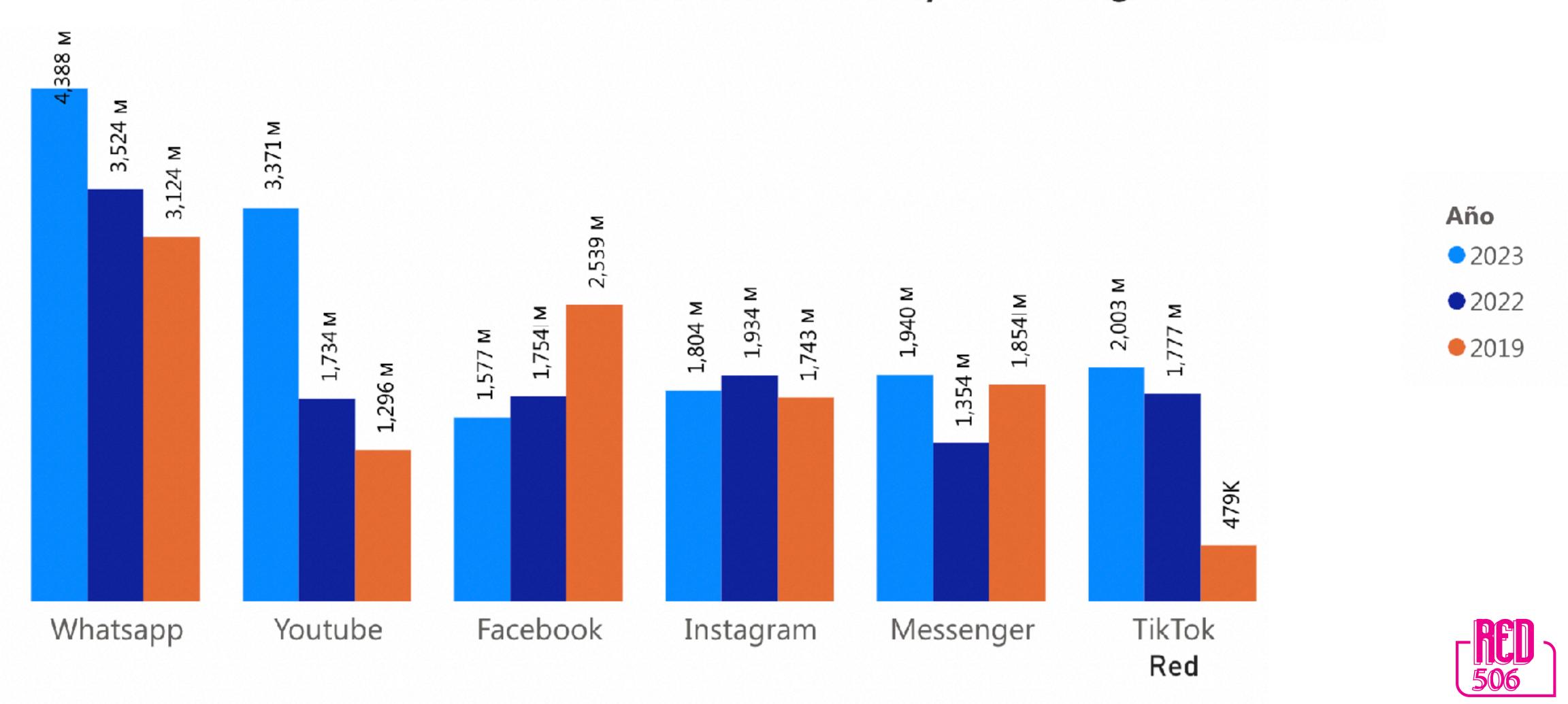




*Detalle en versión completa

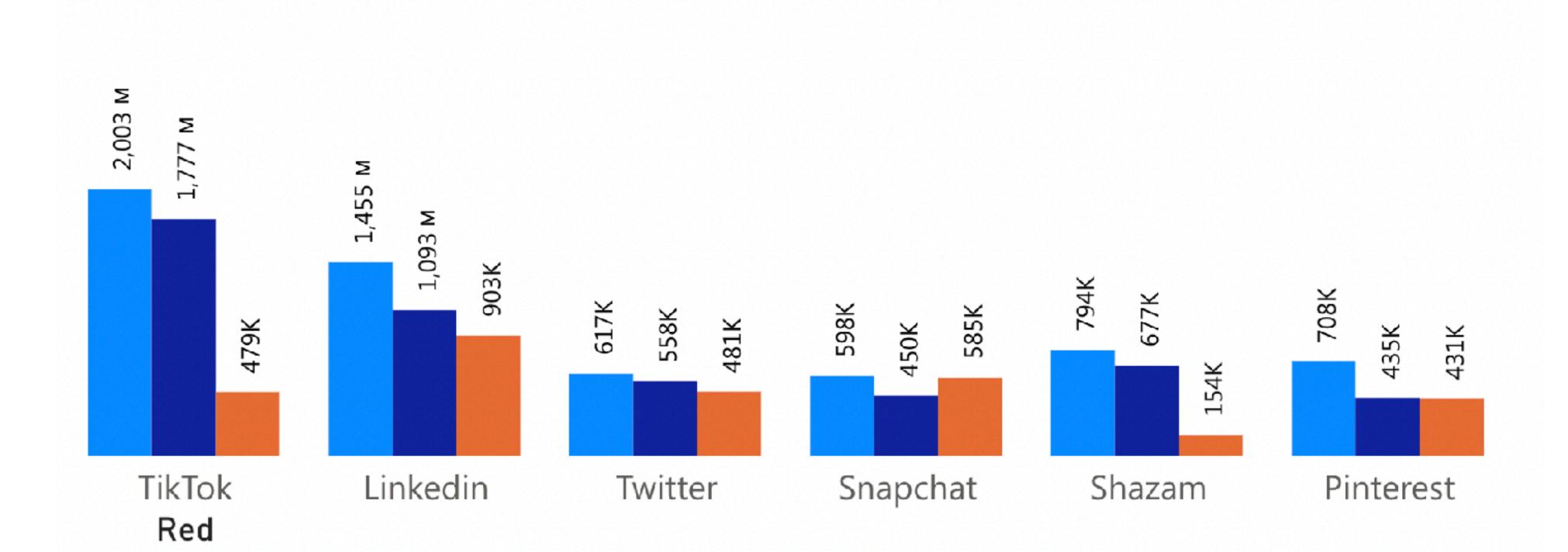


Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social





Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social



Año

2023

2022

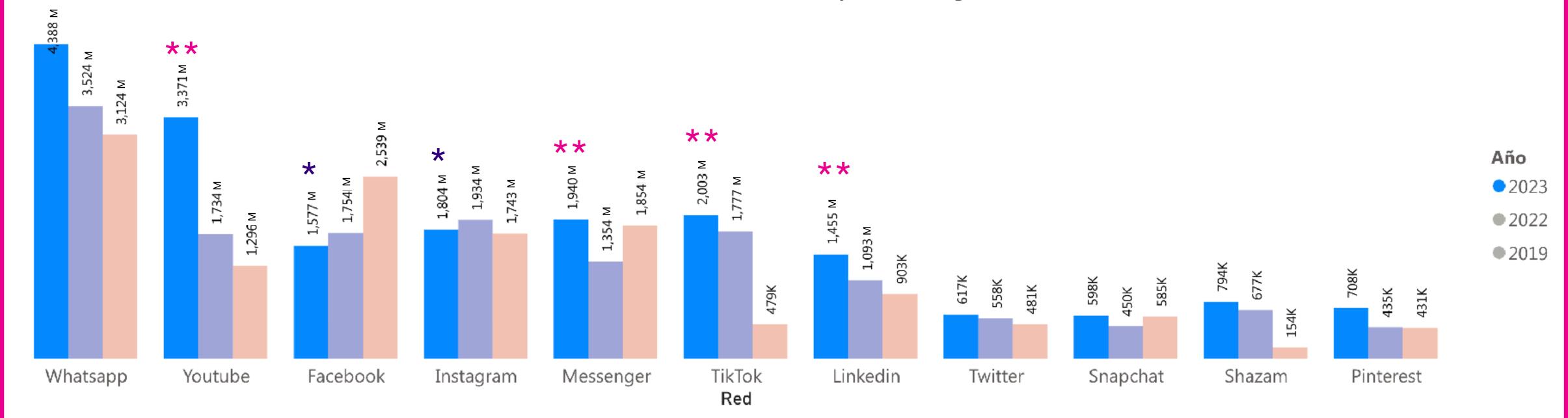
2019



Distribución total de los usuarios activos y analizados por red social en CR y su diferencia:



Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social

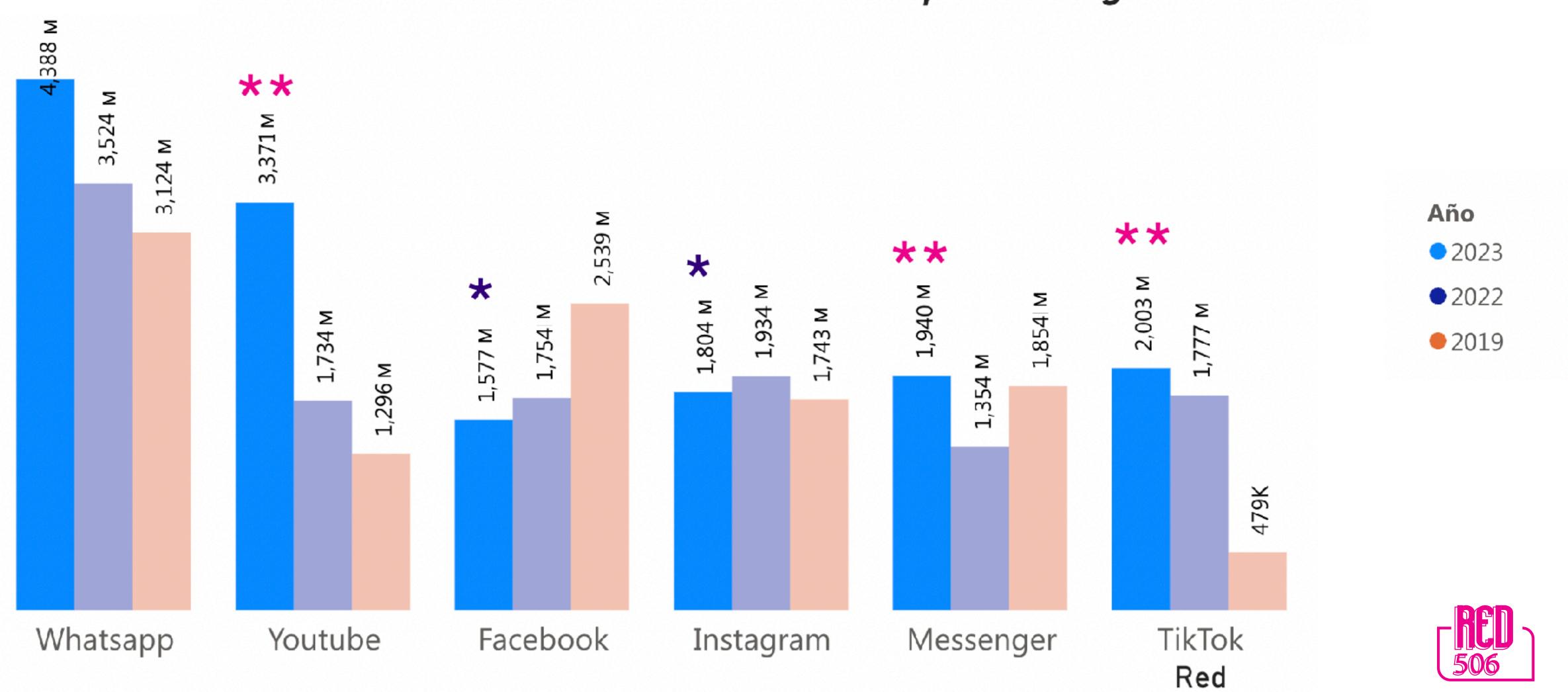




*Detalle en versión completa

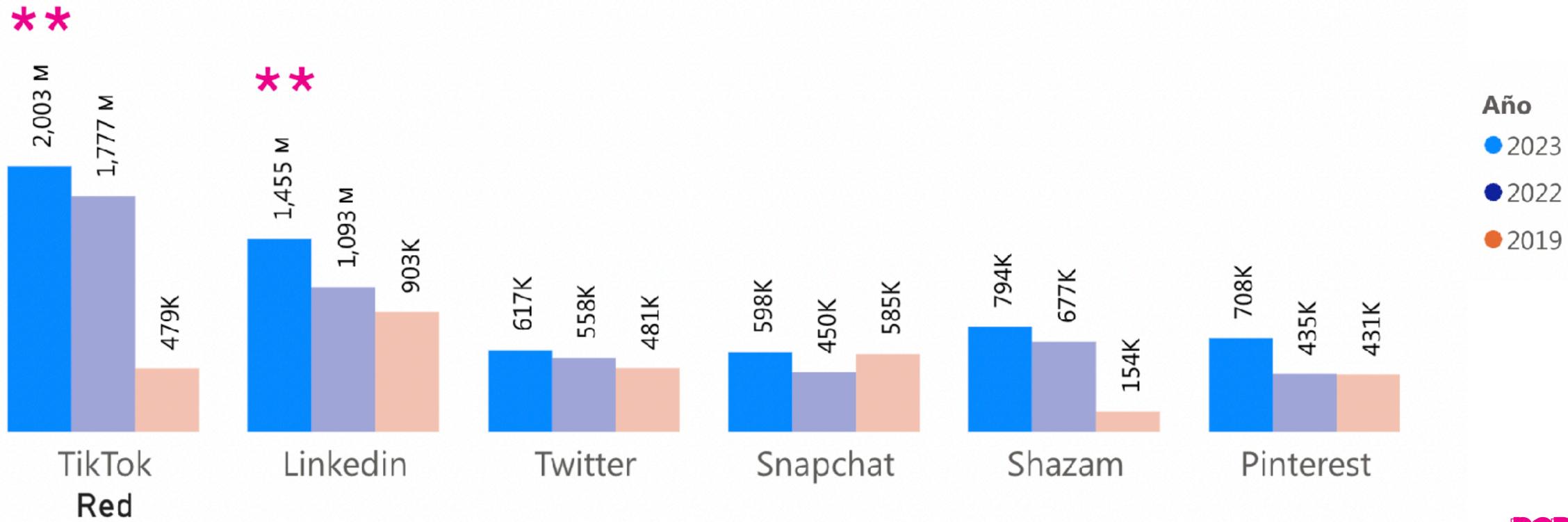


Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social





Promedio Mensual de Usuarios Activos por año según red social







PODIO DELAS RRSS EN COSTA RICA





#4 LINKEDIN: UN JUGADOR QUE LO HABÍA CANTADO ANTES

No solo es una vitrina para el talento local, sino que también se ha convertido en una plaza central para el intercambio de oportunidades de negocio, aprendizaje continuo y expansión de horizontes profesionales, y posicionamiento reputacional de marcas.

- Aumentó 33% en actividad de un año a otro
- Su uso aumenta con la edad, alcanzando su punto máximo en el grupo de 35-44 años y disminuyendo luego.



*Detalle en versión completa

#3 INSTAGRAM: NO IMPORTA LO QUE PASE ES LA PARTE COOL DE LAS RRSS

Cuentas activas en el país (1.804.177) y se ha convertido en una vitrina por excelencia para las marcas, una ventana aspiracional y de indulgencia que convence a través de imágenes, pero sobre todo reels que aumentaron presencia en 33% en las cuentas de Costa Rica, sin importar que el volumen de actividad haya bajado un 5%.



*Detalle en versión completa

#3 INSTAGRAM: DA MUCHO DE QUÉ HABLAR

- CONTENIDO SIEMPRE RELEVANTE: DIARIOS DE VIAJE Y GALERIA TEMATICAS.
- INFOGRAFIAS VISUALES
- DESAFIOS DE FOTOGRAFÍA
- DETRÁS DE CAMARA E HISTORIAS DESTACADAS
- LA RED SOCIAL FAVORITA DE LOS HEREDIANOS (HASTA 29 MINUTOS DIARIOS DE ATENCIÓN)
- SIGUE SIENDO EL LUGAR PARA LOS DE 25 A 34 AÑOS



#2 YOUTUBE: YOUTUBE DE ESPECTADOR A PROTAGONISTA

3.371.456 usuarios activos, es la segunda red más consumida a nivel nacional en minutos con un promedio de 82 minutos.

YouTube es el segundo escenario para el entretenimiento costarricense.

Popular entre los grupos de 25-34 y 35-44 años







CONTINUA SIENDO LA RED CON MÁS

CRECIMIENTO EN USUARIOS Y USUARIOS ACTIVOS



#1 TIKTOK: UNA TENDENCIA QUE LLEGÓ PARA CREAR SU CASTILLO

TikTok cuenta actualmente con un **total de 2.002.597 usuarios activos**, manteniéndose en el podio ahora como #1.

Esta plataforma de entretenimiento tiene un impacto significativo en las audiencias por su facilidad para crear contenido diferente y conectar con las comunidades de los creadores de contenido.



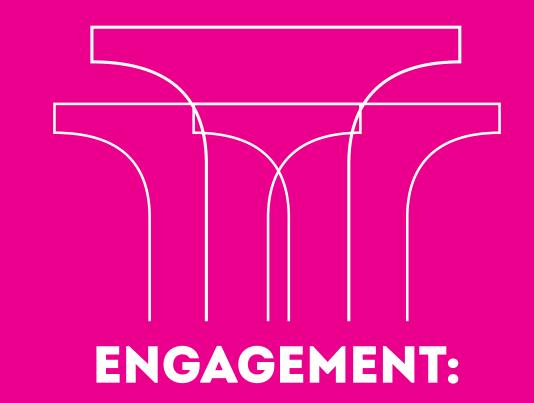
TIKTOK: LÍDER DE LA MOVILIZACIÓN HACIA EL BRANDED CONTENT

TIKTOK es considerado una plataforma de entretenimiento y no una red social.

Las redes sociales nos permiten ver lo que están haciendo nuestros amigos.

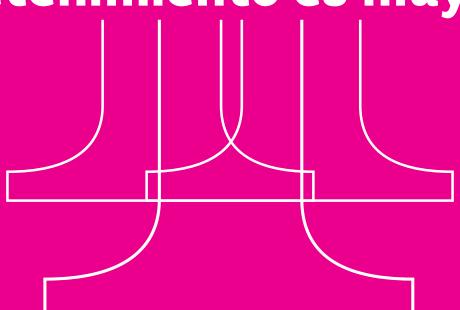
Tiktok nos permite y promete horas de entretenimiento, consumiendo contenido de gente que no precisamente forma parte de nuestros amigos o seguidores.



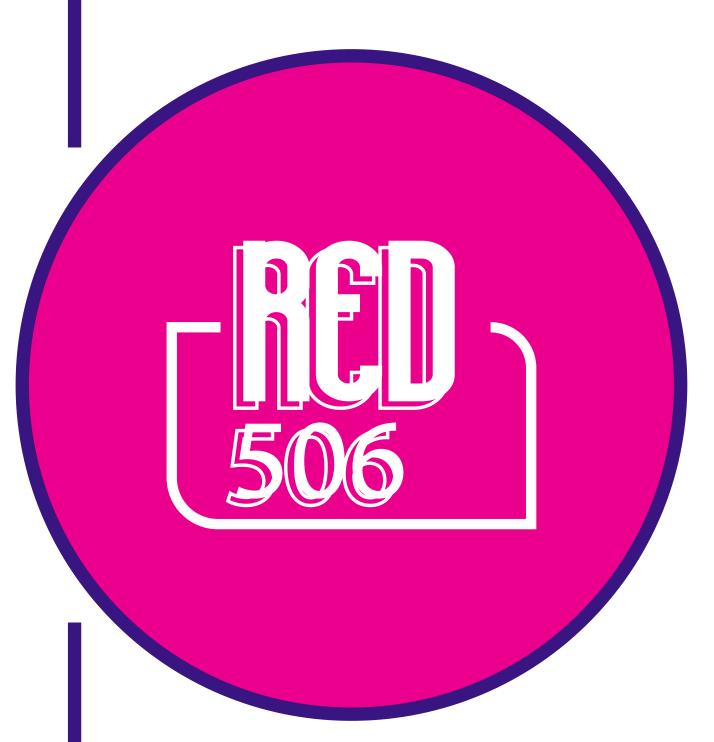


93%

de los usuarios que se registran son activos mensualmente por lo que la tasa de retención de la plataforma de entretenimiento es muy alta.







¿QUÉ HA HECHO CRECER A TIKTOK?



CONTENIDO AUTÉNTICO:

Mientras más sencillo, orgánico y menos percepción de producido mejor, los contenidos deben resonar con la audiencia objetivo.





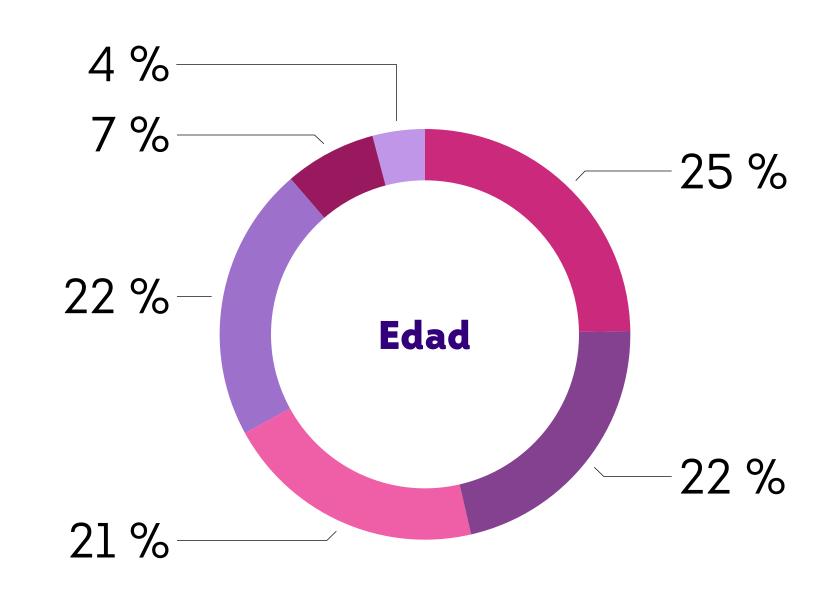
PLATAFORMA LIBREDE PAUTA:

Si bien es cierto ha estado libre de pauta (hasta hace poco), el reto es seguir manteniendo el enfoque, 100% contenido y vestir los objetivo de esa manera.



ESPACIO REPARTIDO:

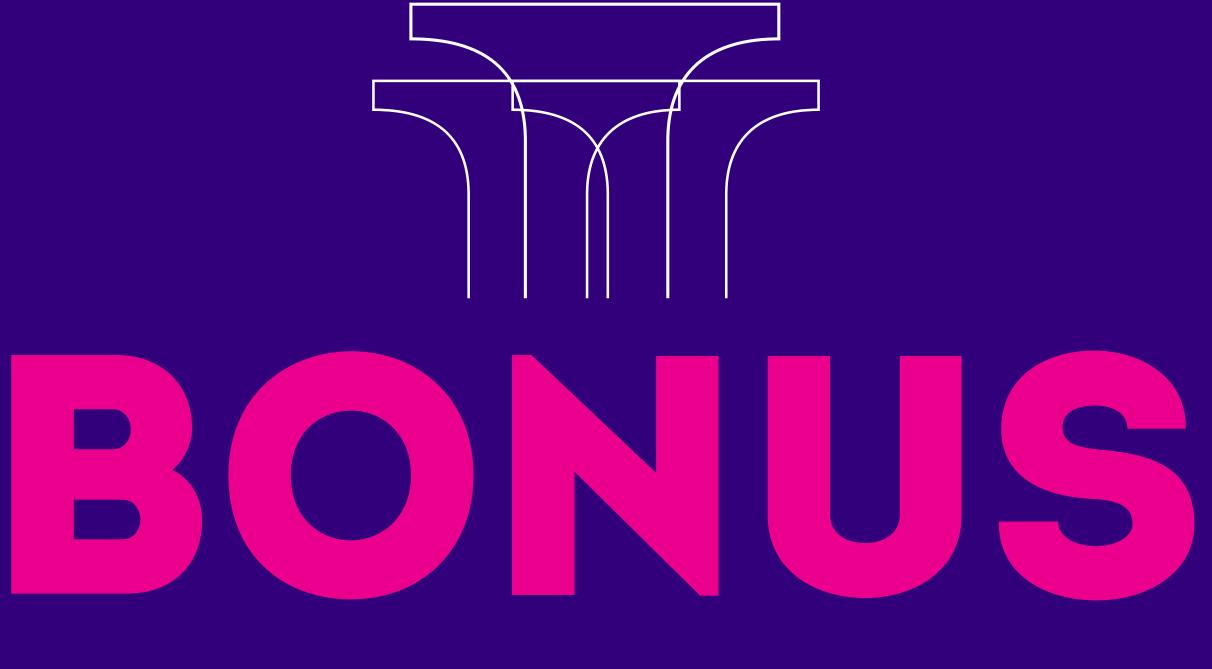




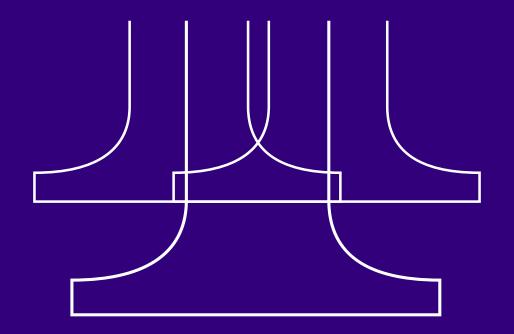


Para las marcas enfocadas en la Gen Z, TikTok es una plataforma esencial para estrategias de marketing digital





TRACK: WHATSAPP





WHATSAPP: YA NO ES DE "SOLO AMIGOS"

Actualmente cuenta con **4.387.710 usuarios activos**, lo que ha permitido que su alcance sea extraordinario y se convierta en un aliado para las marcas a través de WhatsApp Business y los canales de distribución en el que se puede brindar contenido exclusivo.

Así como la potencial integración y automatización con IA y personalización.





ENTONCES, ¿QUÉ PASA AHORA?





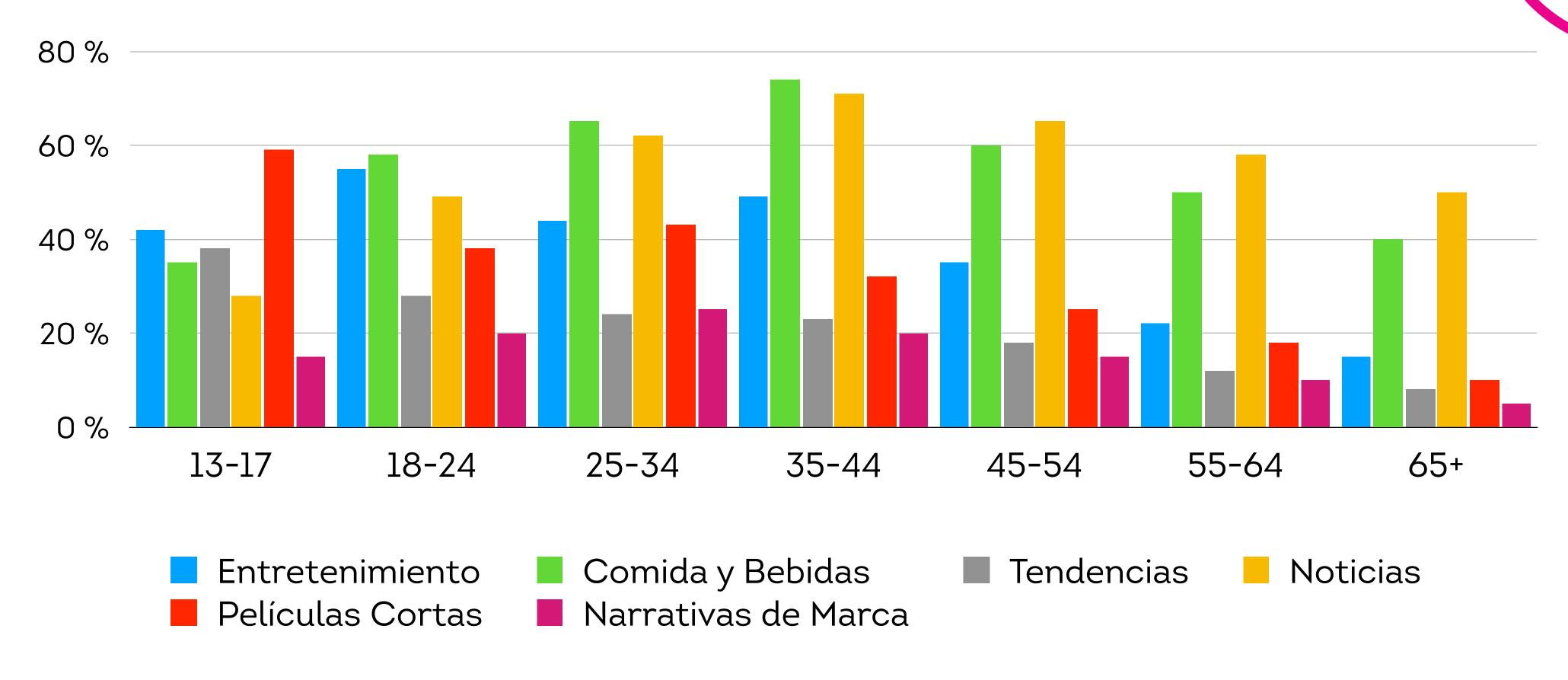
EL RETO SIGUE SIENDO EL CONTENIDO Y CADA VEZ MÁS ADAPTATIVO





Distribución de top de gustos de contenido de los usuarios activos de Costa Rica:









MÁSALLÁ DE LOS DATOS,

el mundo se mueve y cambia, el contenido que se consume, también.



Preferencias de contenido de creadores por parte de los usuarios de mayor interacción (CR):



Categoría de Creadores	13-17	18-24	25-34	35-44
Vloggers de Viajes	30 %	40 %	50 %	45 %
Influencers de Moda	50 %	55 %	45 %	35 %
Gamers	70 %	65 %	50 %	40 %
Educativos y Tutoriales	20 %	30 %	40 %	50 %
Cocina y Gastronomía	25 %	30 %	35 %	45 %





LO QUE CONSIDERÁBAMOS

TRADICIONAL YA NO LO ES MÁS. EL TIPO DE CONTENIDO TAMBIÉN SE HA MODIFICADO.



GRACIAS GRACIAS

